

FINANCEIRO / MARGIN CONTROL

# Controle financeiro da margem até o lucro real.

O Margin Control conecta meta, aprovação, contrato, medição, recebíveis e DRE da obra para que cada oportunidade avance com margem protegida e resultado real visível.

## FLUXO FINANCEIRO

### Da meta financeira ao DRE real da obra.

Este módulo evita venda sem margem, contrato desalinhado, medição sem controle e decisão comercial baseada apenas no faturamento bruto.

MARGIN CONTROL

01

#### Parametrizar metas

Ticket, margem alvo, CAC limite e regras de aprovação.

#### SAÍDA

Política comercial com margem mínima, limite de desconto e alçadas claras.

02

#### Aprovar margem

Preço mínimo, condição de pagamento, desconto e risco financeiro.

#### SAÍDA

Proposta liberada, bloqueada ou enviada para aprovação financeira.

03

#### Gerar contrato

Entrada, parcelas, documentos, faturamento previsto e recebíveis.

#### SAÍDA

Contrato com fluxo financeiro, documentos e previsão de caixa.

04

#### Faturar medição

Nota, recebimento, inadimplência, custos e DRE da obra.

#### SAÍDA

Medição faturada com status de recebimento, custo real e desvio de margem.

05

#### Ler lucro real

Receita, lucro bruto, ROI de marketing e margem realizada.

#### SAÍDA

Resultado real por obra, canal, vendedor, cliente e tipo de fundação.

#### Dados mínimos para controlar margem

- Ticket estimado, fonte do lead, CAC e custo comercial alocado.
- Margem alvo, margem mínima, desconto máximo e alçada de aprovação.
- Condição de pagamento, entrada, parcelas, retenções e risco de inadimplência.
- Custo previsto, custo real, medição, nota, recebível e DRE da obra.

#### Indicadores do módulo financeiro

CAC

Custo de aquisição por canal.

%

Margem alvo, aprovada e realizada.

R\$

Recebíveis previstos e vencidos.

DRE

Lucro real por obra e contrato.

#### Integração com o funil comercial

O lead só avança quando respeita meta de ticket, CAC e margem mínima. O comercial vende com velocidade, mas dentro das regras financeiras da empresa.

#### Integração com a operação

A execução alimenta medição, custos reais, faturamento, inadimplência e DRE, fechando o ciclo entre proposta vendida e lucro efetivamente realizado.